



ELEMENTOS CLAVE DE UN CONTRATO COMERCIAL INTERNACIONAL

Al emprender una transacción comercial, es prudente preparar un contrato apropiado, especialmente si el trato es de valor significativo y el acuerdo implica a partes de distintas jurisdicciones. Un contrato tiene sentido por varias razones, entre ellas:

01 Claridad

ayuda a definir claramente los términos de la transacción, incluidas las obligaciones, expectativas y responsabilidades de cada parte.

02 Protección jurídica

proporciona una base jurídica para las autoridades si alguna de las partes incumple las condiciones.

03 Pruebas

sirve como prueba de un acuerdo y puede utilizarse en caso de litigio.

04 Genera confianza

demuestra un nivel de compromiso y responsabilidad que puede ayudar a generar confianza entre las partes implicadas.

05 Facilita las negociaciones

proporciona un marco para las negociaciones y puede ayudar a las partes a alcanzar un acuerdo mutuamente beneficioso.

06 Proporciona seguridad

proporciona seguridad y estabilidad, reduciendo el riesgo de malentendidos o litigios derivados de la transacción.



ARTÍCULO 05



A la hora de redactar un contrato internacional, es aconsejable buscar asesoramiento jurídico. Pero a continuación se indican los elementos clave que deben reflejarse en un documento de este tipo:

01 Identificación de las partes

El contrato debe identificar claramente a las partes implicadas en la transacción, incluyendo sus nombres, direcciones e información de contacto..

02 Descripción de los bienes o servicios

Debe contener una descripción clara de los bienes o servicios que se venden, incluidas las especificaciones y cantidades.

03 Precios y condiciones de pago

Deben especificarse el precio de los bienes o servicios, incluidos los descuentos, y las condiciones de pago (como la divisa, el método y el calendario de pagos).

04 Entrega y transporte

Deben incluirse las condiciones de entrega y transporte, incluido el lugar de entrega, el modo de transporte y cualquier plazo o calendario relevante.

05 Inspección y aceptación

Puede ser útil especificar las condiciones de inspección y aceptación de los bienes o servicios, incluidos los criterios de inspección y los procedimientos de aceptación o rechazo.

06 Garantías y avales

Muchas veces se espera que un contrato especifique las garantías ofrecidas por las partes, como las garantías sobre la calidad o el rendimiento de los bienes o servicios, y los procedimientos para presentar reclamaciones en virtud de dichas garantías.

07 Derechos de propiedad intelectual

Debe haber una disposición sobre propiedad intelectual, especialmente si los derechos se transfieren o licencian, y los términos y condiciones de dicha transferencia o licencia.

08 Solución de conflictos

Sería beneficioso para ambas partes que los procedimientos de resolución de conflictos estuvieran articulados en el contrato.